Русский язык как инструмент успешной коммуникации



Вежливость — мудрость, стало быть, невежливость — глупость. Пренебрегать вежливостью, создавая себе врагов, — озорство, все равно, что поджог дома.

А. Шопенгауэр

Этический компонент культуры речи

включает правила речевого поведения человека в разнообразных ситуациях общения: приветствие, прощание, извинение, просьба, комплимент, поздравление и т.д.



Этикет

Речевой этикет

правила поведения людей в обществе правильное использование устойчивых фраз в определенных этикетных ситуациях

Понятия «этикет» и «речевой этикет»

В деловой речи широко используются обращения-индексы: клиенты, рекламодатели, партнеры, соучредители и т.п.

• Например: Доктор, выпишите, пожалуйста, рецепт!





Всё активнее входит в деловое общение обращение господа, дамы и господа.

Правила употребления обращений «господин», «(дамы и) господа»







В форме единственного числа обращение господин не употребляется самостоятельно, а только с фамилией, званием или должностью: Господин воронин, господин губернатор, господин председатель, господин профессор, господин Президент.

Обращение господин или дамы и господа – это обращение равного к равным. Иногда оно сочетается с индексовыми обращениями при условии однородности аудитории: господа банкиры, господа предприниматели, господа журналисты.

Поскольку обращение господин еще сохраняет социально-политический дореволюционный оттенок («хозяин своего положения»), оно не должно употребляться по отношению к малоимущим, безработным и другим социально не защищенным слоям населения.

В настоящее время появляются попытки выработать новые официальные обращения, объединяющие представителей всех партий и сословий: сограждане, соотечественники, россияне.

Они используются только в форме множественного числа при обращении к публике.





А вот при необходимости обратиться к человеку в очереди, в автобусе, в магазине часто возникают затруднения.



Совершенно недопустимыми являются обращения мужчина, женщина. Использование таких обращений – черта малокультурных людей.

При затруднении в выборе обращения можно использовать описательные, непрямые обращения:



- простите..., извините...,
- будьте любезны..., будьте добры...

Приветствие

- Доброе утро! (Добрый день! Добрый вечер!)
- Здравствуйте!
- Приветствую Вас!
- Рад Вас видеть!



Прощание

- Всего доброго!
- Всего хорошего!
- До встречи!
- До свиданья (-ия)!
- Позвольте попрощаться!
- Разрешите попрощаться!



Извинение

- Извините, пожалуйста!
- Простите, пожалуйста!
- Приношу свои извинения...
- Прошу прощения (за то, что...)
- Прошу меня простить.

Ответ на извинение

- Не стоит извинения!
- Я принимаю Ваши извинения!



Благодарность

- Спасибо!
- Большое спасибо!
- Благодарю
- Разрешите (позвольте) поблагодарить Вас...
- Позвольте выразить мою благодарность за...
- Я хотел бы выразить свою признательность за...
- Я Вам очень благодарен (признателен)
- Примите мою благодарность

Ответ на благодарность

- Мне не составило труда сделать это.
- И Вам тоже большое спасибо.



Просьба

- Будьте добры;
- Будьте любезны;
- Пожалуйста;
- Я прошу Вас;
- Убедительно просим.



Речевой этикет знакомства

Ситуация знакомства — это ситуация настолько штатная в деловой коммуникации, что речевое общение, как правило, доводится до автоматизма.

Знакомство может осуществляться без посредника и при помощи посредника, когда людей знакомит кто-то третий.

Разновидности ситуации знакомства в деловом общении





Знакомство без посредника Знакомство при помощи посредника

Речевой этикет знакомства. Знакомство без посредника

Если знакомство осуществляется без посредника, инициатор знакомства в первой реплике называет организацию, которую он представляет, и цели, которые преследуются установлением данного контакта.

- 1) Простите, я хотел бы с вами познакомиться! Фирма «Акцент». Мы хотим пригласить вас на нашу выставку. Вот моя визитка. Меня зовут Дмитрий Широков. Я директор фирмы.
- 2) Добрый день! Фирма «Строймастер», оптовая продажа стройматериалов, мне хотелось бы с вами познакомиться. Мы заинтересованы в создании широкой дилерской сети в вашем регионе. Я менеджер по продажам Петров Максим Викторович.



Речевой этикет знакомства. Знакомство при помощи посредника

Правила представления

Первым представляют «низшего» «высшему».

Низшим будет младший по возрасту, социальному статусу собеседник.

Низшим будет и мужчина по отношению к женщине при равенстве позиций.

Это означает, что пожилому мужчине, или мужчине, занимающему высокое социальное положение, представляют тех, кто младше и ниже по положению, пожилой женщине — молодую.

Речевой этикет знакомства. Знакомство при помощи посредника

Знакомство с помощью посредника имеет свои преимущества: посредник может не только представить, но и охарактеризовать сотрудника, дать ему рекомендации с учетом целей установления контакта.

- А. Позвольте представить вам нашего перспективного сотрудника, специалиста по маркетинговым исследованиям Глушко Юлию Витальевну.
- Б. Рада познакомиться.



Речевой этикет знакомства. Обмен визитными карточками

При знакомстве деловые партнеры могут обменяться визитными карточками.



Визитка -

карточка с обозначением фамилии, имени, отчества, должности, места работы её владельца, а также его контактной информации.



Функции визитных карточек





Виды визитных карточек



Деловая визитка



Структура деловой визитки

Левый верхний угол -Логотип

Правый верхний угол -Название организации, подразделения

Центр - Фамилия, имя, отчество; должность

Левый нижний угол - Адрес организации

Правый нижний угол -Телефон (рабочий), факс; e-mail; web-сайт



Структура деловой визитки



Иванов Иван Иванович

Генеральный директор

117939, Россия, г. Москва, ул. Гарибальди, д. 28, к. 1 Тел.: +7 (499) 724-52-94 www.master28.ru 6842828@gmail.com



ООО "Климат Системы"

инженерные сети под ключ

Лобовиков Николай Викторович

Технический директор





HYUNDAI OGENERAL Buderus

Москва, Новотушинский проезд, д. 10 ТЦ "СПАС" (2-ой этаж) www.climatesystems.ru

тел.: 753 • 88 • 89 тел.: 753 • 63 • 01 моб.: 589 • 70 • 29

E-mail: nikolay@climatesystems.ru

Требования к оформлению деловой визитки

Аспекты оформления	Требования к оформлению
Формат	90 х 50 мм
Шрифт	хорошо читаемый (не рекомендуется: курсив, декоративный шрифт)
Дизайн	чем проще, тем лучше
Бумага	должна соответствовать дизайну (не рекомендуется: глянец, перламутр, золотое тиснение)

Задание



Разработайте свою деловую визитную карточку, смоделировав ситуацию: вы окончили вуз и устроились на работу в должности, соответствующей профилю вашей подготовки.

Общий вывод

Владение культурой речи во всех её аспектах — нормативном, коммуникативном, этическом — это тоже визитная карточка человека, характеристика его профессиональной пригодности.

Литература Юрайт: Электронная библиотека

- 1. <u>ДЕЛОВАЯ ЭТИКА. Учебник для академического бакалавриата</u>. Алексина Т.А. 2018.
- 2. <u>ДЕЛОВАЯ ЭТИКА. Учебник и практикум для</u> академического бакалавриата. Спивак В.А. 2018.
- 3. <u>ДЕЛОВАЯ ЭТИКА И ЭТИКЕТ. Учебник и</u> практикум для академического бакалавриата. Лавриненко В.Н. отв. ред., Чернышова Л.И. отв. ред. 2018.
- 4. <u>ЭТИКА, КУЛЬТУРА И ЭТИКЕТ ДЕЛОВОГО</u>
 <u>ОБЩЕНИЯ. Учебное пособие для академического</u>
 <u>бакалавриата</u>. Чернышова Л.И. 2018.